

Organismo Promotor de Exportaciones e Inversiones de El Salvador

Juan Carlos Bidegain Hanania

Institución: Organismo Promotor de Exportaciones e Inversiones de El Salvador

Comité, Junta, Consejo u otro: Consejo Directivo PROESA

Nombre: Juan Carlos Bidegain Hanania

Teléfono: 2527 7184

Email: despacho.ministerial@gobnacion.gob.sv

Cargo: Integrante Propietario del Consejo Directivo de PROESA/Ministro de Gobernación y Desarrollo Territorial.

Dirección: 9 Calle Poniente y 15 Avenidad Norte, Centro de Gobierno, San Salvador

Curriculum:

FORMACION ACADEMICA

Estudios de Licenciatura en Administración de Empresas.
Universidad Evangélica de El Salvador.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2016 -2019. EL RINCON. Gerente General.

Supervisar todas las áreas administrativas y operativas de tres restaurantes, así como las regulaciones y procedimientos correctos para que los clientes se lleven la mejor experiencia, la empresa funcione correctamente y los empleados tengan la estabilidad laboral idónea.

Administrar las relaciones con los proveedores.

Supervisar las compras y pagos a acreedores.

Capacitaciones al personal sobre atención al cliente y ventas.

Revisar y establecer metas de ventas, estados de resultados periódicamente y asegurarse de mantener salud financiera en la empresa, controlando que no se exceda el presupuesto, punto de equilibrio, costos de venta, gastos fijos.

Enero 2014 - Noviembre 2016. ARTCO DE STUDIO. Gerente General.

Supervisar y coordinar todas las actividades administrativas y operativas del estudio como manejo de la información y contabilización de gastos

Responsable de tareas relacionadas al mercadeo y ventas, investigar a la competencia, calcular costos y determinar precios de ventas y productos nuevos, calcular y supervisar cotizaciones, dirigir al equipo de ventas, entre otras actividades.

Supervisar y coordinar proyectos con fondos de USAID, FEPADE entre otros.

Febrero 2008 - Enero 2014. DAESA SA DE CV. Gerente General.

Supervisar y coordinar todas las áreas y actividades administrativas y operativas de la empresa: logística de distribución, creación de nuevas rutas, desarrollar estrategias de ventas y mercadeo, capacitar al personal en ventas y atención al cliente, y supervisar las áreas administrativas y contables.

Julio 2004 - Febrero 2008. AQUAPURA SA DE CV. Gerente de Mercadeo.

Supervisar y coordinar personal de ventas y promotores de desarrollo para buscar oportunidades y apertura de nuevos mercados.

Enero 2000 - Julio 2004. AQUAPURA SA DE CV. Jefe de Ventas.

Supervisar vendedores y rutas a mi cargo, apertura de nuevas rutas e implementación de estrategias de ventas y mercadeo en coordinación con el departamento de ventas y mercadeo.