

ACTA DE RESOLUCIÓN –FAST TRACK

Empresa: URRUTIAS ESTATE COFFEE, S.A. DE C.V.

No. de referencia del Fast Track: FT-0012-2016

Nombre de la iniciativa: Participación en la Misión Comercial en el marco de la Feria SIAL, Montreal -Canadá- del 10 al 16 de abril 2016.

Línea de apoyo del Fast Track: Desarrollo de Mercados.

Fuente de Financiamiento: BID 2016.

Monto total: \$3,288.14

Aporte FONDEPRO: \$2,466.11

Análisis de entidad y la iniciativa:

1. El **indicador de éxito** se convierte en generar nuevas exportaciones consideradas como ventas adicionales de exportación y además de penetrar a un nuevo mercado para la empresa **-Canadá**, lo que significan ventas incrementales por **\$25,000.00** en *el primer año* posterior de su participación en la misión comercial en el marco de la feria SIAL –Canadá 2016.
2. El gobierno de El Salvador a través de las instancias correspondientes público la **“Política de Fomento, Diversificación y Transformación Productiva”** que busca que nuestro país tenga un mejor nivel y un mejor posicionamiento en la competitividad de las empresas, así la política destaca luego de un análisis, 16 sectores prioritarios dentro de la manufactura y servicios para el desarrollo de la misma, siendo estos: **agroindustria**, alimentos y bebidas, textil y confección, química-farmacéutica y cosmética natural, plásticos, electrónica, calzado, artesanías de exportación, papel cartón, servicios empresariales, logística, industria informática, servicios médicos, industria creativas, aeronáutica y turismo; por lo cual se considera que **URRUTIAS ESTATE COFFEE, S.A. DE C.V.**, se verá beneficiado con la política en mención. La empresa pertenece a uno de estos sectores estratégicos para este ministerio.
3. Con la ejecución de esta iniciativa, la empresa obtendrá los siguientes **beneficios**:
 - a. Empresario podrá generar **contacto directo con clientes potenciales**, a través del desarrollo de la rueda de negocios, contribuyendo así a la presentación de su portafolio de productos, específicamente sus productos de mayor potencial y que generan mayor valor agregado para la empresa, siendo el café tostado.
 - b. **Fortalecer** el proceso de **penetración en el mercado canadiense**, a través de conocer los productos de la competencia, así como el tener contacto directo con compradores en dicho destino –Canadá.
 - c. **Realizar prospección de mercado en Canadá, específicamente en el mercado de Montreal** lo que permitirá conocer las preferencias del consumidor contribuyendo así a la inserción exitosa y sostenida en el mercado objetivo o los mercados meta.
 - d. **Adquirir experiencia en la participación en eventos internacionales** lo que contribuye a la **toma de decisiones estratégicas de la empresa**.
 - e. **Contribuir al logro de objetivos de la empresa**, el cual es incrementar ventas de exportación y diversificar sus mercados de exportación.

Recomendación del analista:

Aprobar.

Por lo que con base al análisis técnico antes expresado, se recomienda apoyar a la iniciativa de esta empresa.

Por lo tanto:

Reunidos en la Dirección del Fondo de Desarrollo Productivo (FONDEPRO) a través de la presente acta se MANIFIESTA que se ha revisado y analizado la iniciativa detallada en los párrafos anteriores y se decide: Aprobar esta solicitud; el Fast Track aprobado deberá respetar el Gantt y presupuesto detallado en la solicitud presentada.



Samuel Ayala
Analista Fast Track



Jorge Donis
Coordinador MIPYME



Verónica Maceda
Gerente Técnico MIPYME



Claudia Sequeira
Dirección FONDEPRO

Fecha: 08/04/2016